ACTA No. GEE- 357			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Asesoría para la formulación de Proyecto Fondo Emprender PLUS D´AMOUR			
CIUDAD Y FECHA:	Maicao, 20 de mayo de 2025	**HORA INICIO:** 3:00 PM	**HORA FIN:** 5:00 PM
LUGAR Y/O ENLACE:	SBDC, Calle 16 Salida a Riohacha	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Guajira – Centro Agroempresarial y Acuícola	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Revisar los ajustes finales sobre el plan de negocio para realizar la respectiva presentación a convocatoria en la plataforma del fondo emprender.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

1. Asesoría para ajustes en la formulación del Plan de negocios Fondo Emprender PLUS D´AMOUR.

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Se realizaron las revisiones a los ajustes en cada uno de los módulos del plan de negocios, iniciando con el ítem de protagonista, consumidor, necesidades de los clientes, oportunidad de mercado, análisis de la competencia, solución, concepto de innovación, validación de la idea en el mercado, proyecciones de venta y otros aspectos relevantes para la formulación; se recomienda ajustar la estructura financiera refinando el modelo de ingresos, costos y rentabilidad para garantizar la sostenibilidad económica, ya que Plus D'Amour es una empresa enfocada en ofrecer productos de panadería artesanal saludable, respondiendo a la creciente demanda de alimentos nutritivos en Colombia; su modelo de negocio combina venta directa y distribución en tiendas especializadas, asegurando sostenibilidad y rentabilidad a largo plazo, con una estrategia basada en diferenciación de productos, alianzas estratégicas y un enfoque operativo optimizado con métricas de eficiencia y calidad; la empresa se posiciona como una opción viable en el mercado gracias a su capacidad de adaptación, innovación y alineación con tendencias de consumo saludable; para fortalecer su presentación ante el Fondo Emprender, el plan de negocio se ha refinado con indicadores financieros y operativos que demuestran su viabilidad, respaldado por un análisis detallado del mercado y estrategias de mitigación de riesgos; el objetivo es consolidar a Plus D'Amour como un líder en panadería saludable y accesible, contribuyendo a la promoción de hábitos alimenticios responsables y al bienestar de los consumidores en el departamento de la Guajira.

CONCLUSIONES

En esta asesoría para Plus D'Amour nos hemos permitido estructurar su plan de negocio con una visión clara de sostenibilidad, diferenciación y crecimiento dentro del mercado de panadería saludable en el departamento de la guajira. Se han refinado aspectos estratégicos clave, desde la definición del consumidor y la validación de la propuesta en el mercado hasta la optimización financiera y operativa. La recomendación de ajustar el modelo de ingresos y costos garantizará la rentabilidad a largo plazo, mientras que la diferenciación basada en ingredientes naturales y producción artesanal fortalecerá su posicionamiento competitivo. Además, la incorporación de métricas operativas y estrategias de mitigación de riesgos refuerza la viabilidad del negocio, generando confianza para futuras presentaciones ante el Fondo Emprender y potenciales inversores. Plus D'Amour tiene el potencial de consolidarse como un referente en el sector, alineando su crecimiento con la demanda de alimentos nutritivos y accesibles, contribuyendo a la promoción de hábitos de consumo más saludables

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS			
ACTIVIDAD /DECISIÓN	**FECHA**	**RESPONSABLE**	**FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL**

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Astrid Ditta Ochoa	PLUS D´AMOUR.	SI		Astrid Ditta
Rafael José García Cujia	Centro de Desarrollo Empresarial SBDC-SENA	SI		

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ANEXOS

